

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Горбунова Екатерина Викторовна
Должность: Операционный директор
Дата подписания: 23.01.2025 13:18:26
Уникальный программный ключ:
b669a5ba4474e1e8f5571169b64a8a6d0f9d5769

Аннотация

к рабочей программе дисциплины

Б1.В.08 Управление контрактами в проектах

Направление подготовки	38.04.02 Менеджмент
Профиль подготовки	Управление проектами
Семестр(ы) изучения	3
Количество зачетных единиц	2
Форма промежуточной аттестации	Зачет

1. Цель и задачи дисциплины

Цель преподавания дисциплины – дать студентам знания по теории и практике управления операциями в организациях, осуществляющих разнообразные виды деятельности в области контрактной регламентации коммерческих операций, сформировать системное представление о процессах и явлениях, происходящих в проектных системах; развить навыки самостоятельной творческой работы по совершенствованию процессов и методов управления контрактами, постановки целей и формулирования задач, связанных с реализацией профессиональных функций менеджера.

Задачи освоения дисциплины:

- ознакомиться с теорией управления контрактами, проектного менеджмента в целом, основными стандартами в этой области;
- изучить теорию основ управления контрактами;
- изучить методики разрешения практических вопросов снабженческой деятельности:
- изучить особенности сферы менеджмента при управлении поставками;
- иметь представление об основных принципах планирования закупочной деятельности;
- овладеть инструментарием, применяемым при выборе поставщика;
- изучить методы снижения затрат на закупки;
- овладеть основными методиками работы с запасами;
- обеспечить свободное использование студентами понятий проектного управления контрактами;
- изучить требования к контрактам со стороны отечественного гражданского права и международного частного права.
- знать особенности различных видах контрактов – купли-продажи, лизинга, аренды, бартера.
- рассмотреть особенности контрактации в подрядной деятельности,
- передать студентам навыки разработки контрактной деятельности, использования в практической деятельности системных и электронных моделей деятельности организаций.
- уметь применять на практике теоретические знания в области повышения эффективности осуществления контрактной политики, а также современные подходы к совершенствованию организации и управления контрактами в организациях различных масштабов;

- знать особенности контрактации в сфере передачи инноваций, ноу-хау, патентных объектов, объектов интеллектуальной собственности.

2. Перечень планируемых результатов обучения, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы:

Код компетенции результаты освоения ООП (содержание компетенций)	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине		Виды учебной работы, способствующие формированию и развитию компетенции
ПК-2 Способен принимать участие в управлении эффективностью проекта, в том числе инвестиционного проекта	ПК-2.1 Принимает участие в определении операций для реализации проекта, их последовательности и длительности, оценивает ресурсы для реализации проекта ПК-2.2 Участвует в разработке плана проекта, осуществляет контроль качества реализации проекта	Знает понятийный аппарат, функции и виды контрактации, классификацию источников коммерческих ресурсов повышения конкурентоспособности фирмы, эффективные каналы и направления использования Умеет формулировать проблемы, критерии эффективности и ставить цели в снабженческих/сбытовых операциях Владеет навыками формулирования контрактных целей и оформления соответствующих документов	<u>Контактная работа:</u> Лекции Практические занятия <u>Самостоятельная работа</u>
ПК-3 Способен принимать участие в управлении коммуникациями проекта, в том числе инвестиционного проекта	ПК-3.1 Осуществлять поиск и анализ информации для реализации проекта ПК-3.2 Участвует в планировании коммуникаций проекта, осуществляет контроль за коммуникациями при реализации проекта	Знает диверсификацию и виды каналов поставок и дистрибуции, правила описания взаимодействия подразделений и сотрудников Умеет оценивать сложившуюся операционную ситуацию на конкретном функциональном сегменте, выявлять соответствующий каждому сегменту инструментарий коммуникации Владеет навыками разработки мероприятий по управлению коммуникациями в контрактной работы	<u>Контактная работа:</u> Лекции Практические занятия <u>Самостоятельная работа</u>